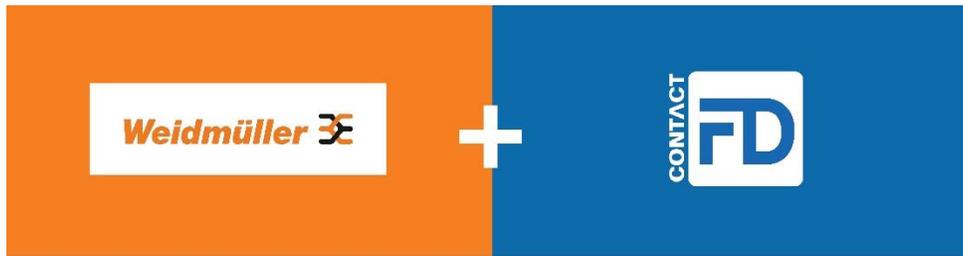


**Weidmuller Ltd. Canada partners with Contact FD as sales agents
for the Quebec region**



**Weidmuller Ltd. Canada partners with
Contact FD as sales agents for
the Quebec region**



Markham, ON – 2 January 2025 – [Weidmuller Ltd. Canada](#) is pleased to announce the appointment of [Contact FD](#) as their new sales agent for the Quebec region. Weidmuller, who has been present in Quebec for 50 years, is eager to partner with Contact FD. With this strategic collaboration, Weidmuller aims to enhance its position and strengthen its connections with clients in the region.

Kevin Blair, National Sales Manager at Weidmuller, shared his thoughts on the partnership:

“Quebec is a very important market for us, and we’ve seen steady growth here in recent years. To sustain and accelerate this momentum, we believe Contact FD is an ideal partner. Their deep understanding of the market, coupled with their exceptional team, will help us build stronger connections with our customers.”

Echoing the sentiment, Stephane Provost, Regional Sales Manager for Weidmuller, added:

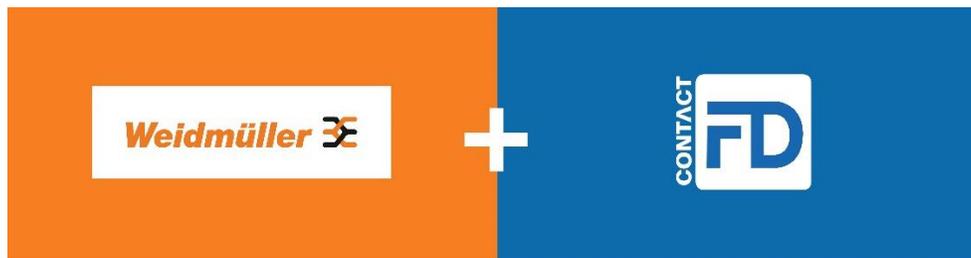
“There is an exceptional synergy between the Contact FD and Weidmuller teams. With Contact FD’s outstanding reputation, this partnership will enhance our ability to serve our customers and distributors while focusing on developing the industrial market in Eastern Quebec.

Rene Martin, Director of Contact FD, expressed enthusiasm for the collaboration:

“Contact FD has a proud history of representing top manufacturers in the electrical products and industrial controls sector. Partnering with Weidmuller is an exciting opportunity, given their outstanding lineup of products that align perfectly with market needs. We are confident this partnership will deliver significant value to our customers.”

With this partnership, Weidmuller Ltd. Canada reaffirms its commitment to driving innovation, enhancing customer relationships, and expanding its footprint in the Quebec market.

**Weidmuller Ltd. Canada s'associe à Contact FD en tant qu'agents
pour la région du Québec**



**Weidmuller Ltd. Canada s'associe à
Contact FD à titre d'agents commerciaux pour
la région du Québec**

Markham, ON – 2 Janvier 2025 – [Weidmuller Ltd. Canada](#) est heureux d'annoncer la nomination de [Contact FD](#) comme nouvel agent commercial pour la région du Québec. Weidmuller, présent au Québec depuis 50 ans, est impatient de s'associer à Contact FD. Avec cette collaboration stratégique, Weidmuller vise à renforcer sa position et à renforcer ses liens avec les clients de la région.

Kevin Blair, qui est le directeur national des ventes chez Weidmuller, a évoqué ce partenariat :

“Le Québec est un marché d'une grande importance pour nous, et nous avons observé une croissance soutenue au cours des dernières années. Afin de maintenir et d'accélérer cette progression, nous sommes convaincus que Contact FD est le partenaire idéal. Leur connaissance approfondie du marché, combinée à leur équipe hautement qualifiée, nous permettra de renforcer nos relations avec nos clients.”

De son côté, Stéphane Provost, directeur régional des ventes pour Weidmuller, a souligné :

“Il existe une synergie exceptionnelle entre les équipes de Contact FD et de Weidmuller. Grâce à la réputation remarquable de Contact FD, ce partenariat renforcera notre capacité à servir nos clients et distributeurs tout en nous concentrant sur le développement du marché industriel dans l'est du Québec.”

Enfin, Rene Martin, directeur de Contact FD, a partagé son enthousiasme :

“Contact FD a acquis une solide expérience dans la représentation de fabricants de renom dans les secteurs des produits électriques et des contrôles industriels. Travailler avec Weidmuller est une opportunité exceptionnelle en raison de la diversité de leurs produits, parfaitement adaptés aux besoins du marché. Nous sommes persuadés que ce partenariat va apporter une valeur ajoutée significative à nos clients.”

Grâce à cette entente, Weidmuller Ltd. Canada réaffirme son dévouement à soutenir l'innovation, à améliorer ses relations clients et à élargir sa présence sur le marché québécois.